

МИНОБРНАУКИ РОССИИ  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ  
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ  
Н.Г. ЧЕРНЫШЕВСКОГО»  
Юридический факультет



2021 г.

Рабочая программа дисциплины  
Основы ВЭД

Направление подготовки специалитета  
38.05.02 «Таможенное дело»

Квалификация (степень) выпускника  
Специалист таможенного дела

Форма обучения  
заочная

Саратов,  
2021

Статус	ФИО	Подпись	Дата
Преподаватель-разработчик	Краснова О.В.		30.08.21
Председатель НМК	Тогузаева Е.Н.		30.08.21
Заведующий кафедрой	Овсянников С.А.		30.08.21
Специалист Учебного управления			

## 1. Цели освоения дисциплины

Целями освоения дисциплины (модуля) «Основы внешнеэкономической деятельности» («Основы ВЭД») являются приобретение студентами навыка анализа ситуаций на международных рынках товаров, услуг и ресурсов, решения проблемных ситуаций, возникающих в профессиональной практике ведения переговоров и заключения международных контрактов, ознакомление с практикой и видами международного взаимодействия фирм.

Изучение курса способствует формированию у студентов системы знаний о процессах, происходящих в современной мировой экономической практике, о методах, инструментах исследования этих процессов, о способах и средствах решения внешнеэкономических проблем.

## 2. Место дисциплины в структуре ООП

Учебная дисциплина «Основы ВЭД» относится к части дисциплин, формируемых участниками образовательных отношений (Б1.В.08) блока 1 «Дисциплины (модули)». Преподавание дисциплины осуществляется в 4 семестре. Общая трудоемкость 3 зачетные единицы, 108 часа. Форма промежуточной аттестации - зачет.

Для изучения курса необходимо обладать знаниями, полученными при изучении дисциплин: «Экономическая теория», «Мировая экономика и международные экономические отношения» и «Экономический потенциал таможенной территории», «Таможенная статистика».

Учебная дисциплина «Основы внешнеэкономической деятельности» является предшествующей для дисциплин: «Таможенные процедуры», «Таможенный контроль после выпуска товаров», «Ценообразование во внешней торговле», «Товарная номенклатура ВЭД», «Учет, анализ, аудит внешнеэкономической деятельности» и др. Она логически связана также с другими частями ООП.

## 3. Результаты обучения по дисциплине

Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора (индикаторов) достижения компетенции	Результаты обучения
УК-9. Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	<b>1.1_С.УК-9</b> Понимает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике. <b>2.1_С.УК-9</b> Применяет методы личного экономического и финансового планирования	Знать: • основы организации и регулирования внешнеэкономической деятельности, практику и основы законодательства Российской Федерации, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность; • методы экономического и финансового планирования

	<p>для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей, использует финансовые инструменты для управления личными финансами (личным бюджетом), контролирует собственные экономические и финансовые риски</p>	<p>для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей внешнеэкономической деятельности;  Уметь:  <ul style="list-style-type: none"> <li>• правильно оценивать современную систему государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, цели и принципы внешнеэкономической политики государства;</li> <li>• использовать финансовые инструменты для управления финансами для осуществления внешнеэкономической деятельности;</li> </ul> Владеть:  <ul style="list-style-type: none"> <li>• категориальным аппаратом внешнеэкономической деятельности;</li> <li>• способами оценки и контроля экономических и финансовых рисков при осуществлении внешнеэкономической деятельности.</li> </ul> </p>
<p><b>ПК-4</b> способность осуществлять внешнеэкономическую деятельность, руководить внешнеэкономической деятельностью в организации</p>	<p><b>ПК-4.1</b> Способен осуществлять внешнеэкономическую деятельность в организациях различных форм собственности  <b>ПК-4.2</b> Умеет ставить, формулировать, распределять задачи между сотрудниками отделов и подразделений внешнеэкономической деятельности в организациях различных форм собственности  <b>ПК-4.3</b> Владеет навыками руководства отделами и подразделениями внешнеэкономической деятельности в</p>	<p>Знать:  <ul style="list-style-type: none"> <li>• порядок таможенного оформления товаров в РФ;</li> <li>• основы заключения внешнеторговых контрактов;</li> <li>• виды и особенности внешнеторговых операций с различными видами товаров;</li> <li>• специфику ценообразования во внешней торговле;</li> </ul> Уметь:  <ul style="list-style-type: none"> <li>• определять адекватность внешнеторгового регулирования внешнеэкономической деятельности современному состоянию и перспективам</li> </ul> </p>

	<p>организациях различных форм собственности</p> <p><b>ПК-4.4</b> Разрабатывает стратегические и текущие планы для осуществления организацией внешнеэкономической деятельности</p> <p><b>ПК-4.5</b> Определяет приоритеты и ключевые факторы развития внешнеэкономической деятельности организации</p>	<p>экономического развития страны;</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• определять и анализировать риски во внешнеэкономической деятельности, возможности их минимизации;</li> <li>• вырабатывать рекомендации по оптимизации деятельности национальных фирм на внешнем рынке и их государственной поддержке;</li> <li>• заключать международные торговые контракты;</li> </ul> <p>Владеть:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• методикой расчета наиболее важных показателей, методами анализа мировых экономических явлений;</li> <li>• владеть навыками работы с информационными источниками, учебной и справочной литературой по внешнеэкономической проблематике.</li> </ul>
--	--	--

#### 4. Структура и содержание дисциплины (модуля)

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы, 108 часов.

№ п/п	Раздел дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в часах)						Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Формы промежуточной аттестации (по семестрам)
				лекции	Практические занятия		Лабораторные занятия		КСР	
					Общая трудоемкость	Из них – практическая подготовка	Общая трудоемкость	Из них – практическая подготовка		
1	Тема 1. Организация и регулирование внешнеэкономич	3	1	2					34	Опрос по лекции; распределение тем

	еской деятельности									контрольных работ
2	Тема 2. Контракты в международной торговле. Международные расчеты и валютно-финансовые операции во внешней торговле	4	1	1	0,5	0,5	1	1	15	Опрос по лекции; решение ситуационных задач; доклад по контрольной работе
3	Тема 3. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности. Таможенная стоимость	4	1	1	0,5	0,5	1	1	15	Опрос по лекции; решение ситуационных задач; доклад по контрольной работе
4	Тема 4. Методы международной торговли	4	1		0,5	0,5	1	1	15	Решение ситуационных задач; доклад по контрольной работе
5	Тема 5. Особенности международного маркетинга и международные каналы товародвижения	4	1		0,5	0,5	1	1	15	Решение ситуационных задач; доклад по контрольной работе
	Итого			4	2	2	4	4	94	108 Итоговое тестирование; зачет

### Содержание учебной дисциплины

Тема 1. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономическая сфера страны. Категории, характеризующие внешнеэкономическую сферу страны. Внешнеэкономические связи и внешнеэкономическая деятельность: понятие, особенности, тенденции развития. Основные виды и формы внешнеэкономической деятельности. Субъекты и объекты ВЭД.

Современная система государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономическая политика

государства. Цели и принципы внешнеэкономической политики государства. Структурообразующие элементы внешнеэкономической политики Российской Федерации.

Тема 2, Контракты в международной торговле. Международные расчеты и валютно-финансовые операции во внешней торговле. Организация и способы поиска зарубежного партнера. Анализ и оценка будущего партнера. Структура контракта. Основные условия внешнеторгового контракта и их содержание. Подготовка, заключение и исполнение контракта. Твердая оферта.

Торгово-посреднические операции: понятие, виды, организационные формы. Особенности деятельности торгово-посреднических фирм в современных условиях.

Основные элементы сферы международных расчетов и валютных операций. Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов. Формы международных расчетов. Сравнительная характеристика различных форм международных расчетов. Инкотермс. Мировая транспортная система и ее основные элементы. Виды международных перевозок. Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности.

Тема 3. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности. Таможенная стоимость. Методы государственного регулирования ВТД: экономические, административные, торгово-политические. Нетарифное государственное регулирование. Таможенный тариф. Импортный таможенный тариф. Экспортный таможенный тариф. Определение страны происхождения. Тарифная льгота. Виды пошлин. Таможенная стоимость товаров. Заявление таможенной стоимости. Методы определения таможенной стоимости товара: по цене сделки с ввозимыми товарами; по цене сделки с идентичными товарами; по цене сделки с однородными товарами; вычитания стоимости; сложения стоимости; резервного метода.

Тема 4. Методы международной торговли. Международная торговая сделка как один из видов внешнеэкономической сделки. Правовое регулирование международной коммерческой сделки. Способы оформления международной торговой сделки. Классификация внешнеторговых операций. Экспортно-импортные операции. Товарообменные операции на мировом рынке. Торгово-посреднические операции. Организация и техника внешнеэкономических операций. Основные принципы классификации внешнеэкономических операций. Виды внешнеторговых операций. Основные этапы внешнеторговой операции.

Тема 5. Особенности международного маркетинга и международные каналы товародвижения. Международные коммерческие операции по обмену товарами в материально-вещественной форме. Сделки по купле-продаже товаров в материально-вещественной форме. Сделки по оказанию услуг. Международный обмен технологиями, научно-техническими знаниями, результатами прикладными инновационными разработками, патентами,

лицензиями, авторскими правами. Понятие контрактной цены и способ ее фиксации. Ценовая политика фирмы при работе на внешнем рынке.

## **5. Образовательные технологии, применяемые при освоении дисциплины (модуля)**

При реализации различных видов учебной работы (лекции, лабораторные работы и практические занятия, самостоятельная работа) используются следующие современные образовательные технологии:

- Лекционно-семинарско-зачетная система обучения;
- Информационно-коммуникационные технологии (компьютерных симуляций, деловых и ролевых игр, разбор конкретных ситуаций, тренинги)
- Проектные методы обучения
- Исследовательские методы в обучении
- Проблемное обучение

Содержание учебной дисциплины распределяется на 4 модуля с учетом выделенных на изучение дисциплины часов. Каждый модуль формируется как лекционные занятия, работа на лабораторных и практических занятиях, работа в малых группах, обсуждение прикладных экономических проблем, выполнение специальных заданий в виде тестов, решения экономических задач, анализа проблемных ситуаций, обсуждение контрольных работ.

Использование контактных часов позволит индивидуализировать проведение занятий, освоение учебного материала. Успешное освоение материала курса предполагает большую самостоятельную работу студентов и руководство этой работой со стороны преподавателей. Формы контроля: выполнение самостоятельных работ (подготовка контрольных работ) и тестов, аналитическое изучение, разбор реальных хозяйственных ситуаций, анализ характерных и особых экономических ситуаций, создание перечня возможных экономических рисков ситуаций и рекомендаций по разрешению этих рисков, реферирование статей периодической печати и их анализ, обсуждение актуальных проблем на творческих группах, экономические сочинения по изученным проблемам.

Промежуточный контроль - зачет.

При обучении лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов используются подходы, способствующие применению безбарьерной образовательной среды: технологии дифференциации и индивидуализации обучения, сопровождение тьюторами в образовательном пространстве; увеличивается время на самостоятельное освоение материала. Используется сочетание разных форм и способов передачи учебной информации: вербальный и невербальный, с использованием средств визуализации информации (презентации) и разных способов отчетности (письменно, устно, с использованием электронных дистанционных технологий).

Удельный вес занятий, проводимых в интерактивных формах, определяется главной целью (миссией) программы, особенностью контингента обучающихся и содержанием конкретных дисциплин, и в целом в учебном процессе они должны составлять не менее 50% аудиторных занятий. Занятия лекционного типа для соответствующих групп студентов не могут составлять более 20% аудиторных занятий.

Для формирования у студентов профессиональных навыков в рамках практической подготовки студентам предлагается выполнять следующие задачи.

Тема 1. Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности

*Система показателей, применяемая в учетно-аналитической практике зарубежных предприятий*

Рассчитать систему относительных показателей за год, применяемых в учетно-аналитической практике зарубежных предприятий.

Исходные данные приведены в табл. 1.

Таблица 1.

Показатели	Значения показателей, млн. руб.
<b>1. Актив баланса:</b>	
1.1. Касса (денежные средства, ценные бумаги)	4500
1.2. Счета к получению (дебиторы)	6500
1.3. Инвентарь (материально-производственные запасы)	5000
1.4. Основные средства (по остаточной стоимости)	35000
1.5. Прочие активы	5000
1.6. Всего активов	56000
<b>2. Пассив баланса:</b>	
2.1. Кредиторы	3000
2.2. Векселя к оплате	4000
2.3. Облигации к оплате (долгосрочные кредиты)	30000
2.4. Акционерный капитал (уставный фонд)	12000
2.5. Нераспределенная прибыль	7000
2.6. Всего обязательств	56000
<b>3. Отчет о доходах:</b>	
3.1. Объем реализации	86000
3.2. Производственная себестоимость	61000

3.3. Валовой доход (стр. 3.1. - стр. 3.2.)	25000
3.4. В непроизводственные расходы	15000 .
3.5. Прочие доходы (+), расходы (-)	-6600
3.6. Чистая прибыль (стр. 3.3. - стр. 3.4 + стр. 3.5)	3400
<b>4. Сведения об акциях:</b>	
4.1. Число выпущенных акций	3000
4.2. Рыночная цена акций	20
4.3. Выплаченные дивиденды по акциям	600

Тема 2. Контракты в международной торговле. Международные расчеты и валютно-финансовые операции во внешней торговле.

*Заключение международного контракта*

Между немецкой фирмой и российским покупателем заключен контракт на поставку соевого масла в Россию на условиях "EXW Берлин (Центральный склад масла)". Транспортные условия, согласованные в контракте, предусматривали, что поставка товара производится в соответствии с инструкциями, которые покупатель передает по факсу продавцу не позднее 14 дней до начала поставки. Кроме того, погрузка товара должна осуществляться в чистые цистерны, которые предоставляет покупатель. Товар был подготовлен к отправке в согласованный срок. Но поставка не была осуществлена из-за отсутствия пригодных к перевозке масла цистерн по вине покупателей.

Есть ли в этой ситуации основания для преждевременного перехода рисков и расходов с продавца на покупателя?

*Способы оплаты ноу-хау*

Рассчитайте величину паушального платежа за все время действия лицензионного соглашения.

Исходные данные.

$R_c = 10\%$  — ставка роялти;

$n = 5$  лет — время действия лицензионного соглашения;

$P_t$  — годовая стоимость продаж лицензионной продукции в год  $t$ , тыс. руб.;

t	1	2	3	4	5
$P_t$	100	120	100	120	180

$n_t$  — расчетная ставка по коммерческим кредитным операциям в год  $t$ , %.

t	1	2	3	4	5
$n_t$	25	40	50	50	100

*Расчет платежей за право пользования городскими землями, включаемыми в уставный фонд предприятий с иностранными инвестициями (ПИИ) со стороны российского участника*

Исходные данные.

$S_0 = 60$  тыс. руб./га - норматив затрат на инженерно-транспортное обустройство городских территорий;

$S_1 = 50$  тыс. руб./га - показатель увеличения стоимости городских территорий за счет развитости сферы управления, научного и социально-культурного потенциалов;

$S_2 = 65$  тыс. руб./га - показатель увеличения стоимости городских территорий в курортных районах и городах;

$S_3 = 20$  тыс. руб./га - показатель увеличения стоимости городских территорий в городах и районах с исторической застройкой;

$S_4 = 5$  тыс. руб./га - показатель увеличения стоимости городских территорий, определяемый местными органами власти, исходя из особых условий;

6)  $S_c = 0,8$  тыс. руб./чел. - отчисления на жилищное и культурно-бытовое строительство;

7)  $F = 5$  га — площадь участка, занимаемого предприятием;

$N = 500$  чел. — численность занятых на предприятии работников;

$V_p = 3600$  тыс. руб. – вклад российского участника в уставный фонд ПИИ без учета земли.

Задание:

1) Определить размер разовых отчислений российского участника ПИИ из собственных или заемных средств в местный бюджет.

2) Определить ежегодные отчисления платы за право пользования городской землей в местный бюджет.

*Расчет затрат на приобретение участка земли под застройку и его освоение, ежегодной арендной платы при сдаче в аренду освоенного участка земли (при создании ПИИ за рубежом)*

Исходные данные.

Определяются условиями той страны, где предполагается создание ПИИ с участием российского капитала.

$r_g = 30$  долл./м<sup>2</sup> - городская рента;

$P_c = 10\%$  — норма ссудного процента;

$K_{ит} = 1000000$  долларов — капитал, вложенный в землю на создание инженерно-транспортной инфраструктуры и прочие расходы;

$P_k = 12\%$  — процент на капитал, определяемый нормой прибыли;

$K_d = 200000$  долларов — капитал, вложенный в землю помимо  $K_{ит}$ ;

$S = 10000$  м<sup>2</sup> — площадь городской земли, отводимой ПИИ.

Задание:

Определить затраты на приобретение участка земли под застройку, затраты на освоение приобретенного участка, ежегодную арендную плату при сдаче этого участка в аренду.

Тема 3. Тарифные и нетарифные методы регулирования внешнеэкономической деятельности. Таможенная стоимость

*Расчет платежей фирмы-импортера при ввозе товара на территорию Российской Федерации*

Исходные данные.

$R_d = 100$  долларов США — цена покупки единицы товара  $R$ ;

$n_1 = 10\%$  — ставка импортной пошлины на товар  $R$ ;

$n_2 = 30\%$  — ставка акциза за импортируемый товар  $R$ ;

$n_3 = 20\%$  — ставка налога на добавленную стоимость на импортируемый товар  $R$ .

Задание:

Рассчитать платежи импортера при ввозе товара  $R$  на территорию Российской Федерации.

Тема 5. Методы международной торговли

*Анализ выполнения обязательств по экспортным операциям*

Определить:

- 1) выполнение экспортных обязательств по стоимости;
- 2) выполнение экспортных обязательств по физическому объему;
- 3) влияние на выполнение экспортных обязательств по стоимости изменения количества продукции и цен в отчетном периоде по сравнению с базовым.

Исходные данные. Приведены в табл. 1.

Таблица 1.

Показатели	Базовый период			Отчетный период		
	товары		Итого	товары		Итого
	А	Б		А	Б	
1. Количество единиц	500	400	900	480	420	900
2. Цена, руб. за ед.	80	40	-	70	50	-

*Методы расчёта лизинговых платежей*

Задание 1

Стоимость лизингового имущества составляет 1000 тыс. дол. Срок лизинга – 6 лет. Процентная ставка с учётом комиссионных – 4,6 % годовых. Выплата платежей по лизингу производится равными суммами 2 раза в год. Определить общую сумму лизинговых платежей.

Задание 2

Стоимость сдаваемого в лизинг оборудования 400 тыс. дол. Срок лизинга – 4 года. Норма амортизационных отчислений – 15 %. Процент за кредит – 3 % годовых. Согласованная по договору ставка комиссионного

вознаграждения – 1 % годовых от балансовой стоимости оборудования. Лизингодатель предоставляет лизингополучателю услуги по доставке оборудования на сумму 10 тыс. дол, по монтажу оборудования на сумму 6 тыс. дол. и по обучению персонала на сумму 4 тыс. дол. Налог на добавленную стоимость – 18 % к выручке от реализации оборудования. Определить общую сумму лизинговых платежей.

#### Тема 5. Особенности международного маркетинга и международные каналы товародвижения.

##### *Определенного экономического эффекта импорта лицензии*

Рассчитайте годовой экономический эффект от импорта лицензии и коэффициент экономической эффективности лицензионного соглашения.

Исходные данные.

Цед = 2000 руб./ед. – цена единицы продукции, выпускаемой по лицензии и реализуемой на внутреннем рынке;

Сед = 1800 руб./ед. – себестоимость единицы продукции, выпускаемой по лицензии и реализуемой на внутреннем рынке;

W = 40000 ед. – годовой объём производства продукции, выпускаемой по лицензии и реализуемой на внутреннем рынке;

Ен = 0,15 – нормативный коэффициент эффективности капитальных вложений<sup>1</sup>;

К = 5000000 руб. – капитальные вложения, необходимые для организации производства лицензионной продукции;

Кз = 600000 руб. - капитальные затраты на адаптацию импортируемой технологии к российскому производству;

R = 0,28 \$ - ставка роялти по лицензионному соглашению;

N = 25% - ставка налога на прибыль;

m = 20 руб./\$ - курс валют.

Пороговое значение коэффициента экономической эффективности (n), приемлемое для предприятия – импортера лицензии, составляет 1.

##### *Методы оценки экономической эффективности инвестиций*

Сумма вложения капитала 900 тыс. долл., продолжительность вложения - 4 года, годовой приток денежных средств – 300 тыс. дол., процентная ставка – 10 % годовых. Эффективны ли инвестиции в этот проект? Решение следует обосновать показателями чистой текущей стоимости и внутренней нормы рентабельности инвестиций.

---

<sup>1</sup> Это нормативный (установленный на уровне внутрикорпоративных или отраслевых нормативов) показатель прибыли, который должен быть получен от вложенных в основные фонды инвестиций на каждый их рубль. По сути — он обозначает уровень рентабельности капитальных вложений. Значения нормативных коэффициентов капитальных вложений дифференцированы по отраслям хозяйства и колебались от величины 0,07 до 0,25.

## **6. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы студентов. Оценочные средства для текущего контроля успеваемости, промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины.**

Самостоятельная работа студентов включает:

- чтение, конспектирование и реферирование учебной и научной литературы;
- работу с нормативно-правовыми актами, правоприменительной практикой в области налогов и сборов;
- анализ зарубежного законодательства о налогах и сборах;
- подготовку к текущим практическим занятиям по изучаемым темам, итоговым экзаменам;
- учебно-исследовательскую работу студентов;
- подготовку обзоров и рефератов по предлагаемым преподавателем темам.

### **6.1. Виды самостоятельной работы**

<b>Раздел / Тема дисциплины</b>	<b>Вид самостоятельной работы</b>	<b>Литература</b>
Темы 1-5	проработка конспектов лекций и вопросов, вынесенных на самостоятельное изучение с помощью учебной литературы, работа с нормативными правовыми актами	1-8
	подготовка контрольных работ по определенной проблеме, теме, решение заданий и задач	1-8
<b>Итого часов на самостоятельную работу: 94</b>		

### **Темы контрольных работ**

1. Понятие и виды внешнеэкономической деятельности.
  2. Субъекты и объекты внешнеэкономической деятельности.
  3. Роль транснациональных корпораций в мировой торговле.
  4. Цели и принципы внешнеэкономической политики государства.
  5. Основные цели и принципы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в России.
  6. Методы выхода фирм на внешний рынок, их плюсы и минусы.
  7. Количественные ограничения экспорта и импорта.
  8. Внешнеторговые операции: классификация и принципы организации.
  9. Формы и методы внешнеторговых операций.
  10. Международные коммерческие операции по обмену товарами в материально-вещественной форме.
- II. Международный обмен услугами. Арендные операции.

12. Международный обмен технологиями.
13. Сделки по купле-продаже результатов творческой деятельности.
14. Международная классификация, содержание и назначение основных групп внешнеторговых документов.
15. Понятие и содержание таможенного оформления товаров.
16. Контракты в международной торговле: структура и основные условия.
17. Подготовка, заключение и исполнение внешнеторгового контракта.
18. Инкотермс и базовые условия международных контрактов.
19. Торгово-посреднические операции: понятие, виды, организационные формы.
20. Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов.
21. Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности.
22. Цены и ценообразование во внешней торговле.
23. Таможенная стоимость товаров и таможенные платежи.
24. Страхование во внешнеэкономической деятельности.
25. Риски во внешнеэкономической деятельности.

*Перечень тем примерных контрольных вопросов  
и заданий для самостоятельной работы*

1. Внешнеэкономические связи. Сущность и классификация.
  2. Внешнеэкономическая политика России. Основные направления внешнеэкономической политики.
  3. Международная торговля. Выгоды и проблемы. Последствия введения таможенного тарифа для потребителей и производителей.
  4. Теории международной торговли.
  5. Государственное регулирование внешней торговли.
  6. Общие основы и организация таможенного дела.
  7. Цели и задачи таможенной политики.
  8. Порядок перемещения товаров через таможенную границу: виды таможенных режимов.
  9. Таможенные платежи. Порядок их исчисления и уплаты.
  10. Таможенные пошлины, их назначение и классификация.
  11. Исчисление и уплата НДС.
  12. Исчисление и уплата акцизов.
  13. Таможенное оформление грузов.
  14. Декларирование грузов.
  15. ГТД, её содержание и разновидности.
  16. Международные валютно – финансовые отношения.
- Международные финансовые организации.
17. Система Золотого стандарта и её характеристика.
  18. Бреттон – Вудская валютная система.
  19. Ямайская валютная система.
  20. Европейская валютная система.

21. Валютные курсы и валютные котировки.
22. Особенности установления гибких и фиксированных валютных курсов.
23. Факторы, оказывающие влияние на валютный курс.
24. Валюта и её конвертируемость. Виды и условия конвертируемости.
25. Срочный и форвардный валютные курсы. Валютный арбитраж.
26. Валютная политика государства.
27. Виды внешнеторговых контрактов.
28. Особенности правового регулирования договоров во внешнеэкономической сфере.
29. Содержание внешнеторгового контракта купли – продажи.
30. Валютно – финансовые условия внешнеторговых контрактов.
31. Формы международных расчетов (инкассо, аккредитив, банковский перевод).
32. Валютные риски и валютные оговорки.
33. Средства платежа: векселя, чеки.
34. Ценообразование в международной торговле.
35. Мировая цена и виды контрактных цен.
36. Транспортное обслуживание внешнеторговых операций.
37. Формы посредничества в транспортных операциях.
38. Базисные условия поставки товаров.
39. Кредитные карточки и их использование в международных расчетах.
40. Организация платежно – расчетных отношений.
41. Развитие корреспондентских отношений в России. Счета лоро и ностро.
42. Страхование внешнеэкономической деятельности.
43. Мировой валютный рынок и его функции.
44. Валютная система России.
45. Валютное регулирование внешнеторговых сделок. Объекты валютного регулирования.
46. Организация валютного контроля в Российской Федерации, его цели и задачи.
47. Мировая практика осуществления валютного контроля.
48. Взаимодействие таможенных и банковских органов при осуществлении валютного контроля.
49. Механизм осуществления внешнеэкономической деятельности. Виды валютных операций.
50. Технология осуществления коммерческих сделок.

### **Вопросы к зачету в форме автоматизированного тестирования**

1. Выберите правильный ответ.

... – это процесс реализации внешнеэкономических связей путем осуществления торгового обмена, совместного предпринимательства, оказания услуг, различных форм экономического и научно-технического сотрудничества, проведения валютных и финансово-кредитных операций.

- А) Внешнеэкономическая деятельность
- Б) Внешнеторговая деятельность
- В) Международное сотрудничество

2. Выберите несколько вариантов ответа.

Какие из факторов относятся к факторам развития внешнеэкономической деятельности?

- А) Неравномерность экономического развития различных стран мира
- Б) Различие в людских, сырьевых, финансовых ресурсах
- В) Характер политических отношений
- Г) Различный уровень научно-технического развития
- Д) Особенности географического положения, природных и климатических условий

3. Выберите правильный ответ.

... – один из аспектов внешнеэкономических связей, под которым понимают сферу организационной, экономической и коммерческой деятельности предприятий, направленной на взаимодействие с иностранными партнерами.

- А) Внешнеэкономическая деятельность предприятия
- Б) Внешнеторговая деятельность предприятия
- В) Международное сотрудничество предприятия

4. Выберите правильный ответ.

В соответствии с законодательством РФ к видам ВЭД относят ...

- А) внешнеторговую деятельность
- Б) международное инвестиционное сотрудничество
- В) международную производственную кооперацию
- Г) валютно-финансовые и кредитные операции
- Д) международное научно-техническое сотрудничество
- Е) все перечисленное

5. Выберите правильный ответ.

... – предпринимательство в области международного обмена товарами, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности.

- А) Внешнеэкономическая деятельность
- Б) Внешнеторговая деятельность
- В) Международное сотрудничество

6. Выберите правильный ответ.

Формами внешнеторговой деятельности является ...

- А) экспорт
- Б) импорт
- В) реэкспорт
- Г) реимпорт
- Д) все перечисленное

7. Выберите правильный ответ.

... – взаимодействие с иностранными партнерами на основе объединения усилий финансового и материально-технического характера. Цель сотрудничества – расширение выпуска экспортируемой продукции, повышение ее конкурентоспособности, облегчение процессов реализации на внешнем рынке.

- А) Внешнеэкономическая деятельность
- Б) Внешнеторговая деятельность
- В) Международное инвестиционное сотрудничество

8. Выберите правильный ответ.

... – сотрудничество в конкурентно связанных между собой процессах технологического разделения труда.

- А) Международная производственная кооперация
- Б) Внешнеторговая деятельность
- В) Международное инвестиционное сотрудничество

9. Выберите правильный ответ.

... – проявляется в виде технического обмена, выполнения научных исследований на заказных началах.

- А) Научно-техническое сотрудничество
- Б) Внешнеторговая деятельность
- В) Международное инвестиционное сотрудничество

10. Выберите правильный ответ.

... – в качестве вида ВЭД рассматриваются, с одной стороны, как сопровождающие внешнеэкономическую сделку в виде финансовых обязательств, связанных с обеспечением платежа; с другой стороны – в качестве самостоятельных операций, совершаемых в целях избежание курсовых потерь.

- А) Валютно-финансовые и кредитные операции
- Б) Внешнеторговые операции
- В) Экономические операции

11. Выберите правильный ответ.

К функциям ВЭД относят ...

- А) Способствует выравниванию уровня экономического развития.

- Б) ВЭД осуществляет соизмерение национальных и мировых изделий производства.
- В) Реализует преимущества международного разделения труда.
- Г) все перечисленное

12. Выберите правильный ответ.

Что НЕ ОТНОСИТСЯ к инфраструктуре ВЭД?

- А) информационно-консультационные структуры
- Б) кредитно-банковскую систему
- В) страховые фирмы
- Г) первичные товарные рынки
- Д) оптово-посреднические фирмы
- Е) транспортно-экспедиционные службы
- Ж) риелторские фирмы

13. Выберите правильный ответ.

... — это международные хозяйственные, торговые, а также политические отношения, включающие: обмен товарами, научно-техническое сотрудничество, кооперирование производства, оказание услуг и совместное предпринимательство.

- А) Внешнеэкономические связи
- Б) Социально-экономические связи
- В) Внешнеторговые связи

14. Выберите правильный ответ.

... – это разработанный в соответствии с установленными правилами документ, содержащий примерные образцы формулировок условий определенного вида договора.

- А) Типовой контракт
- Б) Договор купли – продажи
- В) Договор концессии

15. Соотнесите термин и его определение.

1. Оферта

2. Акцепт

1. предложение заключить договор

2. принятие предложения заключить договор

16. Выберите правильный ответ.

... – это система организации и регулирования платежей по денежным требованиям и обязательствам, возникающим при осуществлении внешнеэкономической деятельности между государствами, фирмами, предприятиями и гражданами, находящимися на территории разных стран.

- А) Международные расчеты

- Б) Валютные расчеты
- В) Внешнеторговые расчеты

17. Выберите правильный ответ.

... – это письменные распоряжения покупателей или заказчиков своим банкам о выплате указанных в них сумм предъявителям или по их приказу другим лицам.

- А) Чеки
- Б) Векселя
- В) Аккредитивы

18. Выберите правильный ответ.

При расчетах ... экспортеры направляют импортерам счета и другие документы за поставленные товары. На основании этих документов плательщики направляют в свои банки платежные поручения на перевод денег на счета экспортеров или кредиторов.

- А) банковскими переводами
- Б) по открытому счету
- В) наличными деньгами

19. Выберите правильный ответ.

Под ... подразумевается полная оплата товара до срока или в момент перехода товара либо товарораспорядительных документов в распоряжение покупателя (возможны и авансовые платежи). Международные платежи осуществляются в различных валютах.

- А) наличным расчетом
- Б) расчетом банковскими переводами
- В) расчетом по открытому счету

20. Выберите правильный ответ.

... осуществляют хорошо знающие друг друга контрагенты или при поставках массовых товаров сбытовым посредникам.

- А) наличный расчет
- Б) расчет банковскими переводами
- В) расчет по открытому счету

## 7. Данные для учета успеваемости студентов в БАРС

Таблица 1.1 Таблица максимальных баллов по видам учебной деятельности.

1	2	3	4	5	6	7	8	9
Семестр	Лекции	Лабораторные занятия	Практические занятия	Самостоятельная работа	Автоматизированное тестирование	Другие виды учебной деятельности	Промежуточная аттестация	Итого
4	8	20	10	32	30	0	0	100
Итого	8	20	10	32	30	0	0	100

## Программа оценивания учебной деятельности студента

4 семестр  
номер семестра

### **Лекции**

Посещаемость, опрос, активность и ответы на вопросы по лекциям. - от 0 до 8 баллов.

### **Лабораторные занятия**

Выполнение расчетов.

Оценивается активность работы в аудитории, правильность выполнения заданий, уровень подготовки к занятиям и т.д. - от 0 до 20 баллов в зависимости от их количества и качества.

### **Практические занятия**

Устные выступления, участие в дискуссии, выполнение заданий.

Оценивается активность работы в аудитории, правильность выполнения заданий, уровень подготовки к занятиям и т.д. - от 0 до 10 баллов в зависимости от их количества и качества.

### **Самостоятельная работа**

Подготовка реферата и доклада по нему - от 0 до 32 баллов.

Учитывается самостоятельность и качество представленного материала, грамотность и оформление.

### **Автоматизированное тестирование - зачет**

Проведение итогового автоматизированного тестирования - от 0 до 30 баллов.

Таким образом, максимально возможная сумма баллов за все виды учебной деятельности студента за 4 семестр по дисциплине «Основы ВЭД» составляет 100 баллов.

Таблица 1.2 Таблица пересчета полученной студентом суммы баллов по дисциплине «Основы ВЭД» в оценку (зачет):

60 баллов и более	«зачтено» (при недифференцированной оценке)
меньше 60 баллов	«не зачтено»

## **8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля).**

*а) литература:*

1. Лихачева, Т. П. Внешнеэкономическая деятельность : учебное пособие / Т. П. Лихачева. — Красноярск : Сибирский федеральный университет, 2019. — 216 с. — ISBN 978-5-7638-3970-8. — Текст : электронный // Электронно-

библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/100005.html> (дата обращения: 03.05.2021). — Режим доступа: для авторизир. Пользователей

2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Л. Е. Стровский, С. К. Казанцев, А. Б. Неткачев [и др.] ; под редакцией Л. Е. Стровского. — 5-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 503 с. — ISBN 978-5-238-01772-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/81751.html> (дата обращения: 03.05.2021). — Режим доступа: для авторизир. пользователей

3. Накарякова, В. И. Основы внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / В. И. Накарякова. — Саратов : Вузовское образование, 2016. — 306 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/50623.html> (дата обращения: 03.05.2021). — Режим доступа: для авторизир. Пользователей

4. Ашмаров, И. А. Основы мировой экономики и внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / И. А. Ашмаров. — Саратов : Вузовское образование, 2019. — 330 с. — ISBN 978-5-4487-0491-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/82230.html> (дата обращения: 03.05.2021). — Режим доступа: для авторизир. Пользователей

5. Жудро, М. К. Внешнеэкономическая деятельность. Практикум : учебное пособие / М. К. Жудро, М. М. Жудро. — Минск : Вышэйшая школа, 2017. — 160 с. — ISBN 978-985-06-2891-6. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/90751.html> (дата обращения: 03.05.2021). — Режим доступа: для авторизир. Пользователей

6. Мартынович, С. Н. Учет внешнеэкономической деятельности : учебное пособие / С. Н. Мартынович. — Москва : Российский университет дружбы народов, 2017. — 100 с. — ISBN 978-5-209-08249-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/91089.html> (дата обращения: 03.05.2021). — Режим доступа: для авторизир. Пользователей

*б) программное обеспечение и Интернет-ресурсы*

**программное обеспечение:**

Microsoft Word;

Microsoft Excel;

**интернет-ресурсы:**

<http://navigator.economicus.ru/> – навигатор по экономическим ресурсам Интернет. Навигатор включает: (Профессиональные сайты по различным областям экономики и бизнеса; Электронные хранилища текстов и каталоги «настоящих» библиотек; Отдельные научные и учебные материалы, газетные и журнальные статьи, монографии, диссертации и дипломы, опубликованные

на различных сайтах; Сайты электронных изданий и обычных СМИ, специализирующихся в области экономики и бизнеса; Сайты организаций, занимающихся научно-исследовательской, просветительской и иной деятельностью в сфере экономики и др.);  
<http://econline.h1.ru> – каталог ссылок на лучшие экономические и финансовые ресурсы сети Интернет.

#### **9. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля):**

- компьютерный класс,
- мультимедийное оборудование,
- информационные базы данных,
- оборудованные учебные классы.

В рамках занятий по дисциплине, проводимых в форме практической подготовки, основным местом их организации является кафедра таможенного, административного и финансового права.

Программа составлена в соответствии с требованиями ФГОС ВО по специальности 38.05.02 «Таможенное дело».

Автор (ы) к.э.н., доцент кафедры таможенного, административного и финансового права Краснова О.В.

Программа одобрена на заседании кафедры таможенного, административного и финансового права от 30.08.2021 года, протокол № 1.